

Göttingen, Bonn 21. September 2021

myLife und Bonnfinanz starten Kooperation im Nettogeschäft

Die Bonnfinanz AG und die myLife Lebensversicherung AG gehen zukünftig im Rahmen einer Produktpartnerschaft gemeinsame Wege. Ab sofort erhalten die Beraterinnen und Berater der Bonnfinanz Zugriff auf die Versicherungs- und Investmentlösung „myLife Invest“, die eines der Top-Angebote des Göttinger Nettoversicherers darstellt. Zusätzlich wird der Vertrieb von einem neu geschaffenen Service-Team der Bonnfinanz bei der Beratung und Vermittlung der Nettotarife unterstützt. Die notwendigen Beratungstools und die Abwicklung der Vermittlungsvergütung werden der Bonnfinanz AG von der HonorarKonzept GmbH zur Verfügung gestellt.

Herbsttagung der Bonnfinanz läutet Vertriebsstart ein

Auf der Herbsttagung der Bonnfinanz, die am 16. und 17.09.2021 im Rhein-Sieg-Forum in Siegburg bei Bonn stattfand, wurde dem Vertrieb die Kooperation vorgestellt und „myLife Invest“ sowie die neuen Serviceleistungen präsentiert.

„Unser Verständnis von Allfinanz ist es, unseren Kunden in allen Beratungsfeldern verbraucherorientierte Lösungen zugänglich zu machen. Deshalb haben wir uns entschieden, die innovativen Produktlösungen der myLife aufzunehmen und damit gleichzeitig ins Nettogeschäft einzusteigen“, sagt Eugen Bucher, Vorstandsvorsitzender der Bonnfinanz AG mit Blick auf die neue Kooperation mit der myLife.

Auch Jens Arndt, Vorstandsvorsitzender der myLife Lebensversicherung AG freut sich: „Mit der Bonnfinanz haben wir einen starken Partner gewonnen, der unsere flexiblen, kostengünstigen und transparenten Produkte weiter in den Markt trägt.“

Zusätzliche Unterstützung durch die HonorarKonzept

Kunden profitieren bei myLife Invest nicht nur von geringen Kosten, sondern auch von der provisionsfreien Tarifgestaltung.

Die Vergütung für die Vermittlungs- und anschließende Betreuungsleistung wird separat und direkt mit dem Kunden vereinbart. Die notwendigen Beratungstools werden der Bonnfinanz von der HonorarKonzept bereitgestellt. Ebenso übernimmt die HonorarKonzept das Förderungsmanagement.

Über myLife Lebensversicherung AG

Die myLife Lebensversicherung AG bietet als deutsches Lebensversicherungsunternehmen ausschließlich Vorsorgelösungen an, bei denen Kunden und Finanzberater die Vergütung für die Beratungs- und Vermittlungsleistung unabhängig, individuell und direkt vereinbaren können. Geringe Produkt- und Verwaltungskosten sorgen zusätzlich dafür, dass mehr Geld für die Altersvorsorge und den Versicherungsschutz übrig bleibt. Maximale Transparenz und innovative Gestaltungsmöglichkeiten beim Abschluss sowie unzählige Anpassungsmöglichkeiten während der Laufzeit schaffen darüber hinaus größtmöglichen Freiraum für die persönliche Vorsorge und Absicherung. Die myLife und ihre Vorsorgelösungen werden regelmäßig von führenden Ratingagenturen ausgezeichnet.